

IHK Akademie der Wirtschaft der IHK Nord Westfalen Online Marketing Manager (IHK) August– Oktober 2021					
Datum	Tag	Zeit	UE	Module/ Inhalte	Dozent/in
25.08.2021	Mi	18.00 – 21.15	6	Kurseröffnung, Einführung, Grundlagen <ul style="list-style-type: none"> - Einführung/ Begrüßung - Kennenlernen der Gruppe - Organisatorisches zum Lehrgang - Informationen zur Facharbeit* - Einführung in die Online Marketing Strategie* - Informationen zum Abschluss - Einführung in die Arbeit mit der Lernplattform - Anmeldung / Profilgestaltung / Erste Aufgaben 	Dozent/-in
KW34/35	25.08.2021 – 01.09.2021			Einführung in das eLearning, erste Übungen	
01.09.2021	Mi	18.00 – 21.15	4	Web Usability und Mobile Marketing <ul style="list-style-type: none"> - Grundbegriffe zum Webseitenaufbau: Website, Webseiten, Homepage, Landingpage - Nutzerfreundlichkeit: Web Usability - User Experience - Kriterien für eine gute Web Usability - Usability Testmethoden - Mobile Marketing - Responsive Webdesign - Mobile Websites - Mobile Apps - Mobile Advertising - Best Practice Beispiele 	Dozent/-in
KW35/36	02.09.2021 – 08.09.2021		4	Vertiefende Onlineübungen	
08.09.2021	Mi	18.00 – 21.15	4	SEO: OnPage und OffPage <ul style="list-style-type: none"> - Begriffsdefinitionen Suchmaschinenoptimierung - Abgrenzung SEO OnPage - SEO OffPage - Darstellung in den Suchergebnissen - Keyword Recherche - Strukturen (Webseite, Landingpage, Navigation, URL) - Content Optimierung (Texte, Bilder, Videos, Keywords) - SEO OffPage (Inbound- und Outbound-Links) - Linkbuilding: Linkpopularität, Linkgenerierung, Linkqualität - Methoden und Techniken für den Linkaufbau (Backlinks, Linkbait, Social Media, Foren etc.) - SEO Tools, Webseitenanalyse - Best Practice Beispiele 	Dozent/-in
KW36/37	09.09.2021 – 15.09.2021		4	Vertiefende Onlineübungen	

15.09.2021	Mi	18.00 – 21.15	4	Online Anzeigen: Social Media Advertising <ul style="list-style-type: none"> - Einführung in Social Media Advertising - Social Media Ads in verschiedenen sozialen Netzwerken - Werbemanagement Tools - Unterschiede der Werbemöglichkeiten und Kampagnen auf sozialen Plattformen - Gesponserte Inhalte und Paid Content - Targeting für Werbekampagnen - Generierung von Reichweite durch Werbung - Steuerung von Kampagnen - Auswertung und Kennzahlen - Best Practice Beispiele 	Dozent/-in
KW37/38	16.09.2021 – 22.09.2021		4	Vertiefende Onlineübungen	
22.09.2021	Mi	18.00 – 21.15	4	Anzeigenschaltung mit Google Ads: Such-, Display-, Video- und App Anzeigen <ul style="list-style-type: none"> - Grundlagen von Google Ads - Funktionsumfang und Einstellungen - Erste Schritte: Konto anlegen, Bedienung - Kampagnentypen: Such- und/oder Displaynetzwerk - Anzeigenformate: Text-, Responsive-, Bild-, App, Video-, Produkt Shopping und Showcase Shopping-Anzeigen - Kampagnen und Anzeigengruppen über Google Ads - Budget, Gebote und Abrechnungsmodelle - Keywords - Kriterien einer guten Text-, Display-, Video- und App Anzeige - Anzeigenverwaltung - Auswertung und Kennzahlen - Best Practice Beispiele 	Dozent/-in
KW38/39	23.09.2021 – 29.09.2021		4	Vertiefende Onlineübungen	
29.09.2021	Mi	18.00 – 21.15	4	Direktmarketing: eMail-Marketing und Newsletter <ul style="list-style-type: none"> - Newsletter-Marketing - Newsletter-Software - Anmeldung, Adressverwaltung und Datenschutz - Double-Opt-In, Einwilligung und Möglichkeit des Abbestellens - Impressumspflicht - Kriterien für einen guten Newsletter - Mehrwert für den Abonnenten - Gestaltung, Design, Versandzeitpunkt - Rechtssicheres eMail-Marketing - Einbindung des Newsletters in die Webpräsenz - Auswertung und Kennzahlen - Best Practice Beispiele 	Dozent/-in

KW39/40	30.09.2021 – 06.10.2021		4	Vertiefende Onlineübungen	
06.10.2021	Mi	18.00 – 21.15	4	Webcontrolling: Google Analytics und Google Search Console <ul style="list-style-type: none"> - Grundlagen des Web Controllings - Instrumente: Tools zur Webseitenanalyse - Einrichtung und Anwendung von Google Analytics und Google Search Console in der Praxis - Berichte in Google Analytics: Echtzeit, Zielgruppe, Akquisition, Verhalten, Conversions - Definition von Zielvorhaben - Kennzahlen (KPI) in Google Analytics - Ableitung von relevanten Kennzahlen für verschiedene Ziele (Umsatz, Kontaktanfragen, Bekanntheit, uvm.) - Trackingmethoden, Kampagnen-Tracking, UTM Parameter in Google Analytics - Verknüpfung von Google Ads und Google Analytics - Interpretation und Auswertung der Daten Anwendungsbeispiele	Dozent/-in
KW40/41	07.10.2021 – 13.10.2021		4	Vertiefende Onlineübungen	
KW41/42	14.10.2021 – 20.10.2021			Facharbeit* und Abschluss <ul style="list-style-type: none"> - Fertigstellung der Facharbeit - Erstellung der Abschlusspräsentation Abgabe der Facharbeit: digitale Version auf der Lernplattform hochladen	
27.10.2021	Mi	14.00 – 21.00	6	Abschluss <ul style="list-style-type: none"> - Abschlussveranstaltung - Präsentation - Feedback zur Facharbeit* im Plenum - Evaluation - Abschlussfotos - Lehrgangsende 	Dozent/-in
			60	Lehrgangsende	

KW34-42	25.08.2021 – 20.10.2021	20	*Facharbeit = Erstellung eines Handlungskonzepts (Strategie) im Verlauf des Lehrgangs zu einem individuell gewählten Anwendungsfall.
		80	

KW34-41	25.08.2021 – 13.10.2021		eTutor/in für die virtuelle Lernplattform: Dozent/in (Unternehmen/ Fachbereich)
---------	-------------------------	--	---